



Especialistas en Contratación Internacional y RR. HH.
para las Industrias del Plástico, Embalaje,
Petroquímicos, Químicos, Ciencias Biológicas,
Polímeros, Biopolímeros, Energías y el Reciclaje desde
1975

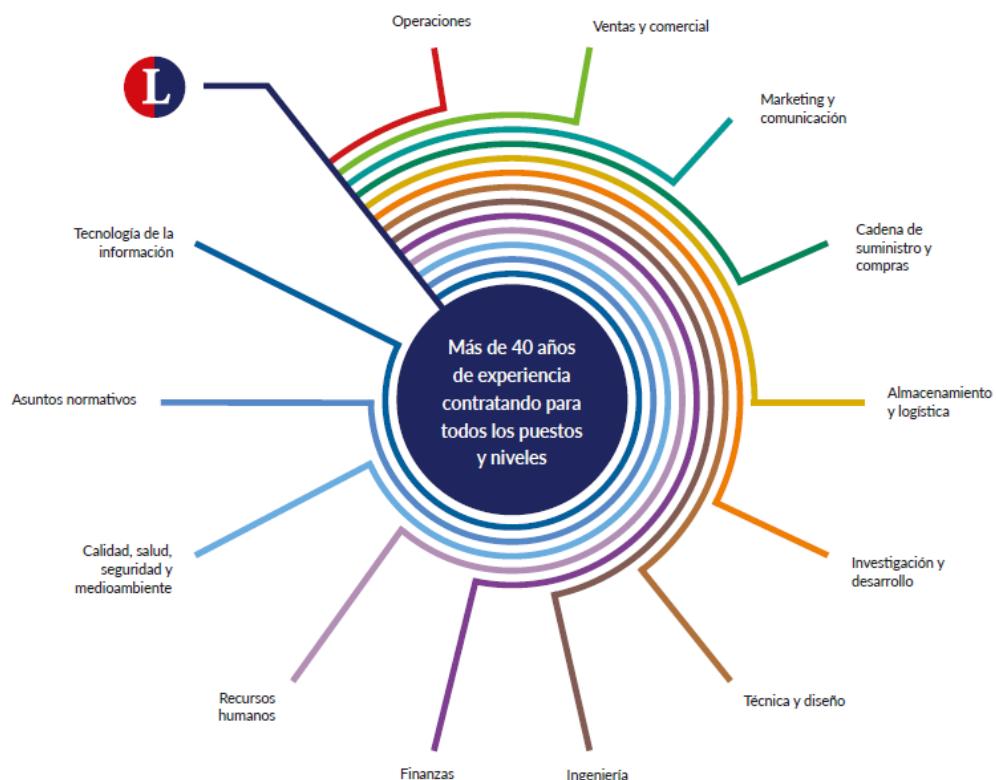
Global Office. Global Network. Global Success.



Listgrove - Su socio estratégico para servicios de contratación global y RR.HH.

Somos una empresa internacional especializada en la industria del plástico, los químicos, el embalaje, la energía, el reciclaje y afines. Ofrecemos asistencia en materia de contratación y RR.HH. a una gran variedad de empresas a nivel mundial: proyectos en Europa (Este y Oeste), Las Américas, África, Asia y Oriente Medio. Los encargos típicos van desde nombramientos de directivos hasta puestos especialistas de comerciales, científicos e ingenieros que cubren todas las funciones.

- Conocemos que cada ejercicio de contratación es distinto y requiere de un enfoque específico.
- Contamos con información comercial y un profundo entendimiento de sus productos y las industrias del mercado.
- Tenemos acceso a una red global de candidatos, incluso los candidatos pasivos.
- Nos avalan más de 48 años de experiencia contratando para todos los puestos y niveles.
- Podemos hacer gala de nuestro conocimiento a nivel local.
- Nuestro equipo está formado por consultores con un enfoque internacional, altamente experimentados los cuales manejan múltiples lenguas.
- Desarrollamos relaciones a largo plazo basadas en la confianza, la integridad y la ética.



Gestión del proyecto

A través de dos opciones de servicio principales, el enfoque de reclutamiento exclusivo de Listgrove incluye una gama de actividades diseñadas para identificar y, a su vez, evaluar a los candidatos frente a los planteamientos más difíciles de nuestros clientes.

A cada proyecto, se asigna un equipo de especialistas multilingües para guiar y apoyar a los clientes utilizando un proceso exhaustivo de recursos y un conocimiento inigualable de la contratación en los sectores de plásticos, envases, productos químicos y petroquímicos.

La introducción de un "Proyecto de trabajo" ayuda a definir todos los aspectos centrales del informe, junto con el proceso de búsqueda y evaluación. El mismo documento se utiliza para proporcionar una actualización periódica al cliente y la disponibilidad de los candidatos.

- Revisión inicial
- Acordar el enfoque de la búsqueda, los objetivos específicos y el tiempo
- Ofrecer orientación sobre las condiciones del mercado
- Reunir información del mercado que pueda ayudar al proyecto y revisar con el cliente
- Creación del Project Plan o plan de trabajo.
- Redacción del material de promoción (introducción de la compañía, descripción del puesto)
- Emprender actividades de búsqueda, acercamiento directo y networking
- Promover la vacante a través de las redes de negocios disponibles y grupos de discusión
- Promoción del anuncio en todos los portales de empleos asociados.
- Determinar la lista inicial de aplicaciones recibidas
- Realizar entrevistas y proyecciones para definir la lista de candidatos
- Obtención de datos clave de cada candidato para respaldar su solicitud, como un cuestionario completo, copias de certificados, datos específicos que respaldan aspectos clave del informe
- Determinar una lista final y compartir con el cliente con notas adjuntas sobre cada solicitante
- Ayudar a organizar y confirmar entrevistas + ayudar con los horarios de entrevistas posteriores
- Realizar una revisión con el cliente para determinar un candidato final para la oferta
- Gestión de ofertas y verificación de referencias
- Revisión con el candidato de la oferta final por parte del cliente
- Cuando sea necesario, ayúdelo con la resolución del problema o inicie una nueva búsqueda



Algunos proyectos completados en España

A continuación encontrara algunos de los proyectos que hemos completado exitosamente en España. Para mayor información a nivel mundial diríjase a [nuestra pagina web](#) o déjenos saber su interés, para nosotros será un placer darle a conocer nuestra experiencia.

VACANTE	SECTOR
Account Manager	Polymers
Business Development Manager	Renewable Packaging
Bdm South Europe	Paper Packaging
Sales Manager	Print
European Sales Manager	Coatings
Key Account Manager	Plastics Processing
Sales Manager	Paper Packaging
Area Manager South Europe	Flexible Packaging
Technical Support Engineer	Packaging Machinery
European Sales Manager	Polymers & Fibers
Business Unit Manager	Chemical Distribution
Plant Manager	Plastics Pet
Commercial Director Emea	Caps & Closures
Key Account Manager Emea	Compounds
Assistant Plant Manager	Plastics
Technical Customer Support Manager	Resins Manufacturer
Technical Manager	Textile And Flat Lamination

Contactos De Listgrove



Lorena Hull-Lozano
Business Manager

+44 (0) 1789 207070
Lorena.Hull-Lozano@Listgrove.es

Lorena is a Colombian national and has achieved an MBA Degree and a Bachelor's Degree in Industrial Engineering. Lorena has completed recruitment exercises across Europe, managing a broad spectrum of projects across several industries, including automotive, packaging, chemicals, polymers/rubber.



Testimonios de nuestros clientes



"I have a proven track record of successful cases with the Listgrove team while recruiting managerial profiles, especially in the Sales function. One of the most recent examples was the search of a Regional Commercial Director for CSI EMEA, based at our HQ in Spain. Listgrove is an outstanding partner in recruiting, especially for the packaging industry. I am sure that I will continue partnering with them in the future."

Regional HR Director, Closure Systems International EMEA - Spain



"Envases Soplados used Listgrove to recruit a couple of positions for our business. After an initial review they understood our business needs, cultural and relocation requirements. I was impressed with the quality of the candidates that Listgrove submitted in a very short time. I would be happy to personally recommend Listgrove."

General Manager, Envases Soplados, Spain



"Listgrove offers an excellent and professional service. After the first process that we closed with them we did not hesitate to have their services again. They are attentive, they offer information about the candidate to the detail and the follow-up is exquisite. It is great to have a partner that facilitates the recruitment process and provides us with candidates that perfectly fit the company's culture and philosophy."

HR Manager, Venair, Spain



"Listgrove is an expert in their field, and it has been a pleasure to work with them in the recruitment of a Commercial Manager based in France. Jason Hutchison kept in constant contact with me throughout the process and has shown an in depth understanding of our needs. I would highly recommend Listgrove to others."

Styrenics Business Director, Chemieuro Spain



"Listgrove is an expert in their field and it has been a pleasure to work with them in the recruitment of several roles within our European offices. From the beginning to the end of the process the support was unwavering. I would unreservedly recommend Listgrove to others."

Human Resources Director, Morchem, Spain



"Listgrove is an expert in their field: they possess an in-depth understanding of the plastic sector, which has allowed them to develop an extensive network of well-qualified individuals across a range of functions. Thanks to their multilingual team, the project was conducted in our own language which ensured that the process was a smooth one."

Commercial Director, Nudec Spain



Listgrove Limited

Head Office: 16 The Courtyard, Timothy's Bridge Rd, Stratford-upon-Avon CV37 9NP, UK

www.listgrove.com contact@listgrove.com +44 (0) 1789 207070

Office Locations

Stratford-upon-Avon, Düsseldorf, Dubai, Lyon, Shanghai and Washington

Memberships

